

Campaña 2004-2005: bajos precios y altos costos

La campaña grande 2004-2005 termina este mes de julio sin los grandes déficit de producción que en razón de la sequía y heladas se pronosticaron para algunos importantes cultivos, aunque en algunas zonas todavía se viven las secuelas de los daños y pérdidas ocasionados por los fenómenos climáticos. Pero sí se mantuvo el déficit de rentabilidad que padecen gran parte de los productores desde hace varias campañas, agravado ahora por el incremento de los costos de los insumos como consecuencia del alza del precio de los combustibles derivados del petróleo.

Los indicadores macroeconómicos muestran que las cosas marchan bien, pues la recaudación fiscal y las tasas de crecimiento del producto bruto aumentan, el valor de las exportaciones crece, el déficit fiscal se reduce y el sol se robustece con respecto al dólar. Todo ello se celebra porque estaría mostrando que tenemos una economía estable: todo un éxito de la política gubernamental. Pero, en el campo, el escenario de precios bajos y ma-



yores costos de producción explica los paros y marchas realizados por los productores en distintas zonas del país. A ello se suma el creciente malestar y desconfianza por el proceso de negociación del TLC con EE.UU., en el que el mercado nacional aparece como un plato servido para las importaciones subsidiadas de productos agropecuarios estadounidenses.

Descapitalizados como están los productores –sin crédito ni políticas de fomento–, los llamados del gobierno a «reconvertirse» y ser más «competitivos» para exportar, aprovechando las ventajas que ofrecería el TLC, caen en saco roto; y pocos creen en el funcionamiento de las anunciadas «compensaciones» para los productores que resulten perdedores, que en realidad solo llegan a US\$30 millones que se repartirían entre algodóneros, maiceros y, tal vez, trigueros.

Campaña 2006-2007

Aún no se cuenta con registros de intención de siembras para desprender de

ellas cuáles serán las principales tendencias de la campaña que se inicia este mes de agosto. Las declaraciones de los agricultores todavía están siendo procesadas. Pero la disponibilidad de agua, notablemente superior a la del ciclo agrícola que termina en gran parte de los valles costeros, anticipa que, cuando menos en estas zonas, el factor clima no será motivo principal de atrasos en la ejecución de siembras.

De todos modos, hay razones para que los productores, particularmente de arroz y de papa, decidan con cautela si se mantienen en esos cultivos o los sustituyen por otros con menor riesgo de situaciones de sobreoferta estacional que depriman más los precios, ocasionándoles pérdidas. A ello contribuirá, sin duda, la recién creada Comisión Nacional de Siembras como organismo encargado de aprobar y supervisar la ejecución del Plan de Cultivo y Riego, así como los comités que en cada ámbito ejecutarán similar función, concertando con los productores. ●

Guano de islas sin IGV

El MEF decidió incluir en la lista de bienes exonerados del impuesto general a las ventas al guano de islas, fertilizante natural cuyo acopio y comercialización se encuentran a cargo de la empresa estatal Proabonos. La medida se tomó a mediados de este mes en respuesta al reclamo planteado por los cultivadores de productos orgánicos, especialmente por la Junta Nacional del Café. La tonelada de guano de islas se elevó en junio de S/.520 a más de S/.1,000, un aumento considerado excesivo y arbitrario, pues no había justificación técnica para tamaño incremento. Los más perjudicados por el alza fueron los cultivadores de café dedicados a la producción orgánica. La Junta del Café venía solicitando la eliminación del IGV al guano de islas desde el año 2003, como una medida de fomento para la producción y exportaciones de café ecológico, que está ganando gran espacio en los mercados internacionales. En 2004, el valor de las exportaciones alcanzó los US\$31 millones, y para este año se calcula que superará los US\$50 millones.

El MEF decidió incluir en la lista de bienes exonerados del impuesto general a las ventas al guano de islas, fertilizante natural cuyo acopio y comercialización se encuentran a cargo de la empresa estatal Proabonos. La medida se tomó a mediados de este mes en respuesta al reclamo planteado por los cultivadores de productos orgánicos, especialmente por la Junta Nacional del Café. La tonelada de guano de islas se elevó en junio de S/.520 a más de S/.1,000, un aumento considerado excesivo y arbitrario, pues no había justificación técnica para tamaño incremento. Los más perjudicados por el alza fueron los cultivadores de café dedicados a la producción orgánica. La Junta del Café venía solicitando la eliminación del IGV al guano de islas desde el año 2003, como una medida de fomento para la producción y exportaciones de café ecológico, que está ganando gran espacio en los mercados internacionales. En 2004, el valor de las exportaciones alcanzó los US\$31 millones, y para este año se calcula que superará los US\$50 millones.

El MEF decidió incluir en la lista de bienes exonerados del impuesto general a las ventas al guano de islas, fertilizante natural cuyo acopio y comercialización se encuentran a cargo de la empresa estatal Proabonos. La medida se tomó a mediados de este mes en respuesta al reclamo planteado por los cultivadores de productos orgánicos, especialmente por la Junta Nacional del Café. La tonelada de guano de islas se elevó en junio de S/.520 a más de S/.1,000, un aumento considerado excesivo y arbitrario, pues no había justificación técnica para tamaño incremento. Los más perjudicados por el alza fueron los cultivadores de café dedicados a la producción orgánica. La Junta del Café venía solicitando la eliminación del IGV al guano de islas desde el año 2003, como una medida de fomento para la producción y exportaciones de café ecológico, que está ganando gran espacio en los mercados internacionales. En 2004, el valor de las exportaciones alcanzó los US\$31 millones, y para este año se calcula que superará los US\$50 millones.

Superando diferencias

Las dirigencias de la Convención Nacional del Agro Peruano, la Asociación de Productores y Agroexportadores, la Asociación Peruana de Avicultores, la Junta Nacional de Usuarios de Riego y la Asociación de Exportadores, se vienen reuniendo con el objetivo de trabajar alrededor de los temas de agenda interna que presentarán conjuntamente como una propuesta de política de país para la superación de la crisis que vive el sector. El desafío asumido buscará ser superado en el plazo de treinta días.

La propuesta de agenda interna se basará en la Plataforma Agraria de Consenso, que las mismas organizaciones formularon y presentaron hace más de un año.

Aunque las diferencias alrededor de las negociaciones del TLC no han desaparecido, es evidente que esta nueva convergencia las supera, en el entendido de que nada se gana con el enfrentamiento. Las diferencias se confrontan en diálogo democrático y tolerante.